

# SalesAutopilot Partnerprogram Szabályzat

A SalesAutopilot Partnerprogram Szabályzat (továbbiakban Programszabályzat) szabályozza a SalesAutopilot Partneri Szerződés hatálya alatt történő jutalékelszámolást, jutalékfizetést, és a program további részleteit.

## 1. Programszabályzat hatálya

Programszabályzat a SalesAutopilot Partneri Szerződés elválaszthatatlan részét képezi. SalesAutopilot a programszabályzat módosításáról köteles legalább 30 nappal a változás életbe lépése előtt minden szerződött partnert írásban értesíteni.

## 2. Definíciók

Az alábbi definíciók alkalmazandóak a „SalesAutopilot Partnerprogram Szabályzat”-ban.

**SAPI:** SalesAutopilot Kft., 1024 Budapest, Margit krt. 31-33. félemelet 4-5. székellyel bejegyzett társas vállalkozás.

**Partneri Szerződés:** A Partnerprogramban való részvételhez szükséges szerződés.

**Végfelhasználói Szerződés:** SAPI mindenkor érvényes Végfelhasználói Szerződése, melynek aktuális verziója az adott szolgáltatás verzió honlapján mindenkor elérhető.

**Szerződő:** SAPI mindenkori honlapján a SAPI szoftverszolgáltatásának igénybevételére irányuló online űrlapot kitöltő természetes személy által képviselt szervezet, vagy ennek hiányában az űrlapot kitöltő természetes személy.

**Szoftver Díjak:** Minden olyan díj, melyet SAPI a Szerződő felé bármely a Végfelhasználói Szerződés hatálya alatt nyújtott szoftverszolgáltatásért számlázni jogosult (nem ideértve a tréningek, infótermékek és egyéb termékek és szolgáltatások díjait).

**Partner:** A SalesAutopilot Partnerprogramban a SalesAutopilot Partneri Szerződés aláírásával részt venni kívánó természetes személy vagy az általa képviselt szervezet.

**Potenciális Ügyfél:** Partner azon kapcsolata, akinek a Partneri Szerződés hatálya alatt Partner a SAPI szolgáltatásait azzal a céllal mutatja be, hogy az SAPI Ügyféllé váljon.

**Ügyfél:** Partner azon kapcsolata, aki Partner közreműködésének hatására SAPI szolgáltatásait saját nevében kívánja igénybe venni.

**Regisztráció:** A Végfelhasználói Szerződés megkötése ráutaló magatartással, melyet az adott szolgáltatás verzió honlapján az Ingyenes Regisztráció / Free Trial, vagy hasonló tartalmú menüpontjára kattintva a weboldalon lehet elvégezni.

**Felhasználó:** A Szerződőt a Végfelhasználói Szerződés vonatkozásában képviselő azon természetes személy, aki felhasználónévvel és jelszóval azonosított felhasználói fiókot (Fiók) kap, amely Fiókban a szolgáltatás igénybevételéhez szükséges beállítások elvégezhetőek.

**Felhasználónév:** Azon egyedi azonosító, amely a SAPI szolgáltatási oldalának elérése céljából azonosítja a Felhasználót.

**Top user:** Azon Felhasználó, aki a Regisztrációt elvégezte, és aki az elsődleges kapcsolattartásra kijelölt személy az Ügyfélnél.

**Szolgáltatás:** Elsősorban, de nem kizárólagosan a SalesAutopilot valamint az ezek módosításaként a jövőben létrehozásra kerülő szoftverek és szolgáltatások.

**Listaár:** SAPI által a szolgáltatások megfelelő honlapjain közzétett szolgáltatási díjak, melyeket SAPI a weboldalon regisztráló Szerződők irányába alkalmaz.

**Fiók:** A Szerződő számára a Regisztráció során létrehozott és a SAPI szolgáltatásainak igénybevételére szolgáló zárt webes felület, amelyet Szerződő képviseletében akár több Felhasználó is elérhet, és amely felületen a Felhasználók elérik a Szolgáltatást és a Felhasználók által feltöltött adatokat és beállításokat, valamint ezen adatok és beállítások kapcsán létrejött további adatokat és beállításokat.

**Megvalósító partner:** Azon partner, aki SAPI ügyfelek részére megvalósítási szolgáltatásokat végez.

**Partner vezérlőpult:** SAPI a szerződés hatálya alatt partner számára beállítja, hogy fiókjának „Partner master fiók” megjelöléssel ellátott felhasználója hozzáférjen azon Szerződők fiókjához, amely Szerződők számára Partner SAPIval összefüggő megvalósítási szolgáltatást végez, és amely Szerződők megadják ezt a hozzáférést Partner számára.

### 3. Online Ajánlás

Partnernek a megállapodás keretén belül lehetősége van oly módon ajánlani SAPI szolgáltatásait, hogy ezért értékesítési jutalékra tegyen szert. Az Online Ajánlások ténye, mennyisége, és a fizetendő jutalék SAPI szoftverének ún. affiliate funkciócsoportjával kerül megállapításra. SAPI az affiliate funkciócsoport segítségével előállított ún. affiliate linkekkel látja el partnert SAPI online felületén keresztül. Az affiliate linkeken keresztül érkező látogatók SAPI-tól történő vásárlásai után SAPI az alábbi rendszer szerint fizet **Online Ajánlói Jutalékot**:

#### 3.1. Ajánlható szolgáltatások és tartalmak

Az ajánlható szolgáltatások köre a következő: cikkek, blogpostok, LeadMagnet-ek, üzleti rendezvények, infótermékek, valamint maga a SalesAutopilot szoftver.

#### 3.2. Jutalékkal jutalmazott ajánlások

SAPI jutalékot az infótermékek, egyes üzleti rendezvények, valamint a SalesAutopilot szoftver díjai után fizet, azonban a cikkek, blogpostok, LeadMagnet-ek ajánlása is elvezethet SalesAutopilot szoftver díj után fizetett jutalékhoz az alábbiak szerint.

#### 3.3. A jutalék keletkezés menete

(1) Ha valaki még nem szerepelt SAPI CRM adatbázisában, és partner ajánlásának köszönhetően feliratkozik bármilyen ingyenes anyagra – ide nem értve a SAPI ingyenes kipróbálást –, akkor függetlenül attól, hogy az illető az adott partner által lesz-e szoftver ügyfél vagy SAPI által, az illető SAPI szoftver ügyféllé válásától kezdődően folyamatosan 20% jutalék jár Partnernek az adott Ügyfél minden SAPI szoftver díj költsége után.

(Melybe a tréningek, infótermékek, megvalósítás, tanácsadás nem tartozik bele.)

(2) Ha egy feliratkozó még nem volt SAPI kipróbáló, és Partner által SAPI kipróbáló lesz, akkor függetlenül attól, hogy korábban már benne volt-e SAPI CRM adatbázisában és hogy ki által került oda, az illető SAPI szoftver ügyféllé válásától kezdődően folyamatos 20% jutalék jár Partnernek minden SAPI szoftver díj költsége után. (Melybe a tréningek, infotermékek, megvalósítás, tanácsadás nem tartozik bele.)

(3) Az infotermékekhez és egyéb nem szoftver termékekhez egyenként kerül meghatározásra a jutalék mértéke, mely mérték 30% és 50% között várható, de esetenként ettől eltérhet. A pontos tájékoztatást SAPI az online affiliate felületén tesz elérhetővé Partner számára.

(4) Amennyiben Partner infotermék vagy egyéb nem szoftver ügyfelet referál SAPI felé, az adott termék jutalékán kívül Partner jogosultságot szerez a SAPI szoftver díj utáni 20%-os ajánlói jutalékára az illető SAPI szoftver ügyféllé válásától kezdődően a fenti 1. és 2. pont szabályainak megfelelően.

## 4. Személyes Ajánlás

(1) Partnernek a megállapodás keretén belül lehetősége van az általa **személyesen referált** ügyfelek SAPI szoftver díjai után a 3.3 pont (2) bekezdésben részletezett szabályok szerint jutalékra szert tenni. Ez azt is jelenti, hogy a személyes ajánlás csak a SAPI kipróbálási, azaz ingyenes verziójára történő regisztrációra vonatkozik, és nem lehetséges személyes ajánlás a cikkek, blogpostok, LeadMagnet-ek, üzleti rendezvények és infotermékek esetében.

### 4.1. Szolgáltatás bemutatása

Partner köteles a Szolgáltatást a valóságnak megfelelően, a Szolgáltatás weblapján mindenkor feltüntetett információkkal összhangban bemutatni. Partner az ajánlás során köteles legalább olyan mértékben bemutatni a szolgáltatást a Potenciális Ügyfél számára, hogy az reális képet kapjon a szolgáltatás elvárható teljesítményéről, lényeges tulajdonságairól és a döntéshez elegendő információ álljon a rendelkezésére. Ezen bemutatás során Partner felhasználhatja a Szolgáltatás weblapját, az ezen a weblapon bemutatott információkkal összhangban lévő, saját maga által készített bemutató anyagot, SAPI által a rendelkezésére bocsátott bemutató anyagot, valamint saját Fiókját.

Partner a bemutatás során köteles tájékoztatni a Potenciális Ügyfelet a Szerződéskötés menetéről valamint a Díjakról.

### 4.2. Szerződéskötés

Partner személyes ajánlói tevékenysége során elősegítheti a Potenciális Ügyfél számára a Szerződéskötést, azonban ennek során az alábbi szabályokat be kell tartania.

### 4.3. Regisztráció

SAPI a weboldalán mindenkor elérhetővé teszi azt a regisztrációs űrlapot, melyen való regisztráció eredménye képpen létrejön az Ügyfél Fiókja. A regisztráció során **Partner tanácsaival segítheti a Szerződő regisztrációját, de nem végezheti el azt helyette.**

### 4.4. A regisztrációs folyamat változásai

A regisztrációs folyamat időről időre változhat, de alapelveként minden későbbi regisztrációs folyamat során figyelembe kell venni azon alapelvet, hogy Partner nem regisztrálhat az Ügyfél nevében, és nem használhatja Ügyfél hozzáférést a fiókhoz. Partner kizárólag a Ügyféltől kapott saját hozzáférést használhatja.

## 5. Az egyszeres ajánlás elve

Egy SAPI kipróbálásra történt regisztráció vagy ajánlás nélkül vagy Online Ajánlás útján, vagy Személyes Ajánlás útján keletkezik.

## 6. Megvalósító Partnerként történő közreműködés

Partnernek a megállapodás keretén belül lehetősége van megvalósítási szolgáltatással segíteni egyes SAPI ügyfeleket. Ezért a tevékenységért Partner közvetlenül a Szerződőnek számláz, SAPI ezért a tevékenységért nem fizet díjat Partner számára.

### 6.1. Partner hozzáférése az Ügyfél fiókjához

(1) Annak érdekében, hogy Partner el tudja végezni az Ügyféltől kapott és a Fiók használatával összefüggő megbízásokat, hozzá kell férnie annak fiókjához. Ezen hozzáférés érdekében **Partner nem használhatja fel Ügyfél Felhasználónevét**. Partner az ügyféltől kérhet hozzáférést annak Fiókjához, és köteles azt, és csakis azt használni.

(2) Partner köteles tájékoztatni az Ügyfelet, hogy amennyiben a számára létrehozandó hozzáférés számára pénzügyi adminisztrátor és adminisztrátor jogot is biztosít, akkor SAPI, az Ügyfél esetleges késedelmes pénzügyi teljesítéseiről Partnert is tájékoztatni fogja, azonban ettől Partner nem válik semmilyen módon felelőssé vagy kezessé a keletkező tartozások vonatkozásában.

### 6.2. Számlázás

A Szolgáltatási díjakat SAPI az Ügyfél felé számlázza.

## 7. Továbbértékesítés

Partnernek a megállapodás keretén belül nincs lehetősége oly módon értékesíteni SAPI szolgáltatásait, hogy saját maga váljon Szerződővé, és az így létrejövő fiókot a saját nevében, de az Ügyfél javára és az ő céljaira használja fel.

**SAPI szolgáltatásainak továbbértékesítésére csak külön írásba foglalt megállapodás esetén van lehetőség.**

Ezen pont megszegése súlyos szerződésszegésnek minősül, és SAPI-nak jogában áll mind a Partner, mind a Szerződő fiókjai vonatkozásában keletkezett Végfelhasználói Szerződéseket azonnali hatállyal felmondani.

## 8. Jutalékfizetés hatálya

Mind Online Ajánlás, mind Személyes Ajánlás útján történő értékesítés esetén SAPI jutalékfizetési kötelezettsége a Partnerszerződés hatályán belül mindaddig keletkezik, amíg Partner az ajánlási tevékenységét igazolható módon folytatja. Ezen tevékenység igazolható módon folytatottnak tekinthető abban az esetben, ha online marketing eszközökkel legalább félévente történő, az ajánlásra irányuló érdemi marketing kommunikációs aktivitást fejt ki.